



SALGSINGENIØR

Har du flair for salg af ny højteknologisk viden og rådgivning? Trives du med at tænke strategisk og på samme tid have fokus på opsøgende salg. Er du vedholdende og relationsskabende? Er du teknisk orienteret?

DIN ROLLE

Med base i Herning bliver din opgave at videreudvikle vores salgsstrategi. Du skal aktivt sætte turbo på salget, og derfor både opsøge nye kunder og samtidig servicere eksisterende kunder. Din rolle vil være mere rådgiver end sælger og du skal formidle ny viden og være værdiskabende for industrivirksomhederne gennem forskellige optimeringsløsninger. Det stiller krav til dine salgsevner, fordi du ikke står med et konkret produkt. Du rådgiver kunderne til at finde en optimeringsløsning i tæt samarbejde med kompetente kolleger, der støtter og supporterer dig gennem hele salgsprocessen.

DIN FAGLIGE PROFIL

- Solid teknisk og praktisk forståelse, gerne fra en industrivirksomhed
- Erfaring med såvel rådgivende som opsøgende salg
- Solide it-kundskaber og du er på omgangshøjde med anvendelse af sociale medier
- Flair for formidling til vidt forskellige målgrupper
- Gode analytiske evner

DIN PERSONLIGE PROFIL

- Du motiveres af at skabe resultater af høj kvalitet sammen med andre
- Du trives i en faciliterende rolle, og du evner at begå dig på alle niveauer i en virksomhed
- Du er en dygtig kommunikator, der motiveres af værdiskabende salg
- Du ved, at du ikke kan vide alt, til gengæld ved du, hvordan du aktiverer dit netværk
- Du bor i Herning, eller har lyst til at flytte til en placering i en radius af max 45 minutters kørsel fra Herning

HVAD TILBYDER VI DIG?

- Du bliver en del af et højteknologisk videnscenter i kraftig vækst og udvikling
- Du får kontakt til vores kunder og medlemmer
- Du kommer til at arbejde i et innovativt miljø med højt kvalificerede kolleger
- Muligheden for at fordybe dig i forskellige problemstillinger og teknikker
- Muligheden for at blive en del af et internationalt arbejdsmiljø, hvor vi taler engelsk meget af tiden
- Pensionsordning og sundhedssikring

DAMRC har startet en ambitiøs vækstrejse, vil du med? Hvis du vil høre mere om jobbet, er du velkommen til at kontakte CEO Klaus Bonde Ørskov på 3051 6085, eller på kbo@damrc.com.

Vi er utålmodige efter at få nye kolleger, og vi holder derfor samtaler løbende. Så send gerne din ansøgning og CV hurtigst muligt til work@damrc.com. Mrk. din ansøgning 'Salgsingeniør'.

Danish Advanced Manufacturing Research Center

DAMRC - Danish Advanced Manufacturing Research Center – er førende inden for metalbearbejdning og internationalt anerkendt for banebrydende innovationer.

Vores opgave er at hjælpe danske virksomheder til succes gennem innovation og brug af nyeste teknologi. Vi er i tæt samarbejde med vores medlemmer, der bl.a. tæller flere førende virksomheder inden for metalforarbejdning og maskinindustri.

Du bliver en del af et højteknologisk videnscenter i kraftig vækst og udvikling, og du inviteres til at bidrage både fagligt og menneskeligt til vores fælles rejse.

Aktuelt beskæftiger DAMRC 20 ansatte på adressen i Herning.

DAMRC · Sandagervej 10 · 7400 Herning · Denmark · www.damrc.com · work@damrc.com