



TEKNIKER MED SÆLGERGEN

Er du uddannet tekniker? Har du lyst til at dele din tekniske viden med andre? Har du et sælgergen, som endnu ikke er blevet motioneret / har fået luft under vingerne? Vil du arbejde tæt sammen med vores direktør for at nå ud til rigtig mange kunder? Trives du med at møde nye mennesker? Er du vedholdende og relationsskabende?

DIN ROLLE

Kan du svare ja til ovenstående, så er du måske den nye kollega, vi leder efter. Med base i Herning bliver din opgave at fokusere på salg, med et afsæt i din tekniske viden og baggrund. Du skal aktivt sætte turbo på salget, og vil skulle opsøge og besøge nye kunder. Din opgave bliver at formidle og sælge vores løsninger og dermed blive værdiskabende for industrivirksomhederne gennem forskellige optimeringsløsninger. Det stiller store krav til dine salgsevner, fordi du ikke står med et konkret produkt. I tæt samarbejde med kompetente kolleger, bliver du naturligvis støttet i salgsprocessen.

DIN FAGLIGE PROFIL

- Teknisk og praktisk erfaring, gerne fra en industrivirksomhed
- Solide it-kundskaber og du skal være på omgangshøjde med anvendelse af sociale medier
- Flair for formidling til vidt forskellige målgrupper

DIN PERSONLIGE PROFIL

- Du motiveres af at skabe resultater af høj kvalitet sammen med andre
- Du har lyst til at arbejde med opsøgende salg, med afsæt i din tekniske baggrund
- Du er god til at tale med andre
- Du bor i Herning, eller har lyst til at flytte til en placering i en radius af max 45 minutters kørsel fra Herning

HVAD TILBYDER VI DIG?

- Du bliver en del af et højteknologisk videnscenter i kraftig vækst og udvikling
- Du får kontakt til vores kunder og medlemmer
- Du kommer til at arbejde i et innovativt miljø med højt kvalificerede kolleger
- Muligheden for at fordybe dig i forskellige problemstillinger og teknikker
- Muligheden for at blive en del af et internationalt arbejdsmiljø, hvor vi taler engelsk meget af tiden
- Pensionsordning og sundhedssikring

DAMRC har startet en ambitiøs vækstrejse, vil du med? Hvis du vil høre mere om jobbet, er du velkommen til at kontakte CEO Klaus Bonde Ørskov på 3051 6085, eller på kbo@damrc.com.

Vi er utålmodige efter at få nye kolleger, og vi holder derfor samtaler løbende. Så send gerne din ansøgning og CV hurtigst muligt til work@damrc.com. Mrk. din ansøgning 'Tekniker med sælgeren'.

Danish Advanced Manufacturing Research Center

DAMRC - Danish Advanced Manufacturing Research Center – er førende inden for metalbearbejdning og internationalt anerkendt for banebrydende innovationer.

Vores opgave er at hjælpe danske virksomheder til succes gennem innovation og brug af nyeste teknologi. Vi er i tæt samarbejde med vores medlemmer, der bl.a. tæller flere førende virksomheder inden for metalforarbejdning og maskinindustri.

Du bliver en del af et højteknologisk videnscenter i kraftig vækst og udvikling, og du inviteres til at bidrage både fagligt og menneskeligt til vores fælles rejse.

Aktuelt beskæftiger DAMRC 20 ansatte på adressen i Herning.

DAMRC · Sandagervej 10 · 7400 Herning · Denmark · www.damrc.com · work@damrc.com